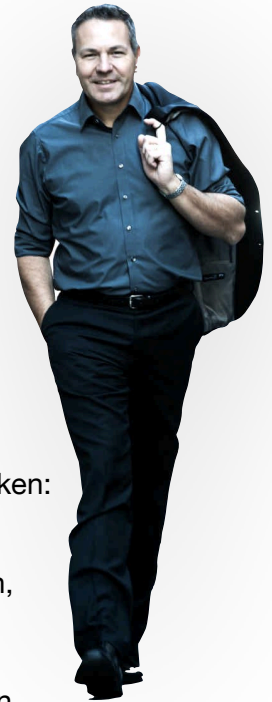


Mehr Gewinn ohne das Unternehmen umzukrempeln

Urs Altmannsbberger

Verhandlungsführer, -trainer und -coach

Zwei Geschäftsfelder – eine Mission: Mehr Ertrag für Sie!



1. MEHR Gewinn ohne MEHR Aufwand

Verkauf & Einkauf auf Erfolgskurs bringen – ohne Prozesse umzukrempeln.

Weniger Rabatt, mehr Marge.

- Ihre Verkäufer:innen lernen, hinter die Fassade von Rabattforderungen zu blicken: Ist der Preisnachlass wirklich entscheidend – oder nur eine clevere Taktik des Einkaufs? Nie wieder Rabatt für Floskeln!
- Mit meiner praxiserprobten Methode treffen Ihre Teams bessere Entscheidungen, erhöhen die Abschlussquote – und sichern nachhaltig den Gewinn.

Mit System zum Saving – selbstsicher, eigenständig, wirksam.

- Einkaufsroutinen durchbrechen statt Dienst nach Vorschrift: Viele Einkäufer:innen stecken in lähmenden Glaubenssätzen wie „Da geht eh nichts!“ oder „Gegen die Preiserhöhung sind wir machtlos.“
- Ich vermittele eine klar strukturierte, praxisbewährte Methode, mit der Verhandlungen erfolgreich geführt werden – ohne Rückfragen, ohne Ruf nach Rückendeckung, ohne Belastung des Managements.
- Systematik trifft Motivation – für spürbare Ergebnisse im Einkauf.

Was mich besonders macht:

- Ich bin kein Theoretiker. Als Einkaufsleiter auf Zeit arbeite ich weiterhin in echten Projekten – mitten in Ihrer Branche, unter realem Druck. So entsteht ein Training, das wirkt.

2. Verhandler for Rent – Ihr Verhandlungsanwalt auf Zeit

Kritische Verhandlungen? Ich übernehme.

- Ob Monopolsituationen im Einkauf oder harte Preiserhöhungen im Vertrieb – ich führe Ihre anspruchsvollsten Verhandlungen persönlich oder unterstütze Ihr Team gezielt im Hintergrund.
- Als Interimseinkäufer oder Interimsv Verkäufer handle ich direkt in Ihrem Namen – fokussiert, durchsetzungsstark, erfolgreich.

Ihr Vorteil:

- ✓ Mein Honorar ist erfolgsabhängig – Sie tragen kein Risiko.
 - ✓ Ich übernehme die schwierigsten Gespräche – damit Sie Zeit, Nerven und Fokus behalten.
 - ✓ Wenn viele Ihrer Mitarbeitenden verhandeln, ergänze ich mit gezieltem Training – für nachhaltigen Kompetenzaufbau.
-

🎓 Verhandeln ist zum Teil Theorie. Es ist jedoch auch Kunst.

Schon als Dreikäsehoch habe ich auf dem Flohmarkt gefeilscht – heute gehöre ich zu den gefragtesten Verhandlungsexperten im deutschsprachigen und internationalen Raum. Ich lebe, was ich lehre. Und ich lehre das, was in der Praxis nachweislich funktioniert. Glaubwürdig und authentisch.

Was mich darüber hinaus auszeichnet:

- ✅ Praxis pur: Jahrzehntelange Erfahrung in internationalen Businessverhandlungen
- ✅ Einzigartiger Wissensvorsprung:
 - Mithilfe präziser Videoanalysen decke ich in Seminaren verborgene Verhandlungsmuster auf – und entwickle daraus Tools, die unter Realbedingungen außerhalb des Seminarraums wirken.
 - Der Effekt: Ein stetiger Kreislauf aus Analyse, Anwendung und Optimierung – mit messbarem Erfolg für Ihr Unternehmen. Profitieren Sie vom Wissen-Tauglichkeits-Aufwind!
- ✅ Direkte Umsetzbarkeit: Schritt-für-Schritt-Anleitungen statt PowerPoint-Theorie. Es zählt, was Ihre Teams nach dem Training tatsächlich umsetzen!
- ✅ Bestseller-Autor: Fachbücher zur Verhandlungsführung mit tausenden Leser:innen
- ✅ Kulturelles Feingefühl: Erfolgreich verhandelt in über 10 Ländern

🔍 **Wollen Sie Ergebnisse, die zählen?**

Dann lassen Sie uns sprechen – gern persönlich, klar und auf den Punkt.

📅 Hier geht's zu meinem Kalender – wann passt es Ihnen zeitlich?

👉 [Termin finden & buchen](#)

Oder via ...

☎ Telefon: +49 (0)151 1677 9000

✉ E-Mail: ua@altmannsberger.eu

🌐 Website: www.altmannsberger.eu



Gerne nehme ich mir Zeit für Ihr Anliegen und helfe dabei, profitabler zu arbeiten, ohne viel Aufwand zu betreiben.

*Beste Grüße
Urs Peter Altmannsberger*